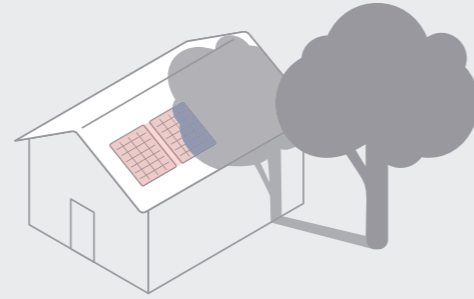


Schaduwmanagement Systeem

ShadeSol

Hoge opbrengsten, zelfs met schaduw op de panelen

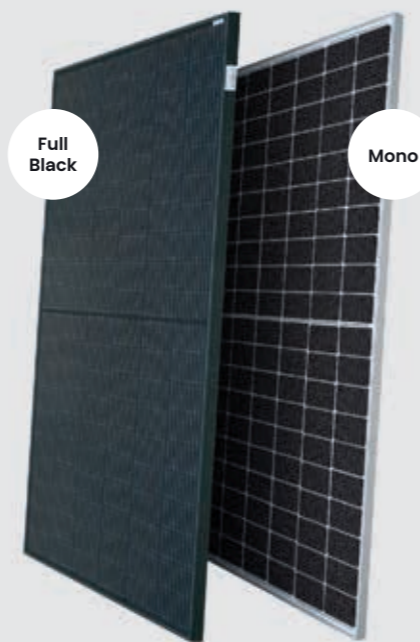
ShadeSol is een software die zorgt voor hoge opbrengsten, zelfs als de zonnepanelen gedeeltelijk in de schaduw liggen. Traditionele string omvormers vinden enkel de 'Local Maximum Power Point' (LMPP), dit kan in bepaalde situaties voor lagere opbrengsten zorgen. De omvormers van Solplanet zijn uitgerust met ShadeSol. ShadeSol zorgt ervoor dat een Solplanet omvormer de volledige PV-curve scant en zo het 'Global Maximum Power Point' (GMPP) vindt. Op deze wijze zorgt een Solplanet omvormer dat de PV-installatie optimaal presteert, zelfs bij schaduw op de zonnepanelen.



solplanet.net

Mono Halfcell technologie

- 15 jaar garantie
- Scherp geprijsd
- Hogere opbrengst
- Langere levensduur



Pv-productie in België:

'We vechten tegen de Chinese bierkaai; steun vanuit de overheid is heel erg welkom'

Met het Nationaal Groeifonds investeert de Nederlandse regering in kansrijke initiatieven die bijdragen aan duurzame economische groei. De Nederlandse zonne-energie-community diende in dit kader onlangs het investeringsvoorstel SolarNL in. Dat staat in het teken van het creëren van een krachtige pv-industrie. België kent minder pv-producenten dan de noorderburen. Dat maakt hun ambitie er echter niet minder om. 'Ook hier zijn de kansen groot', zegt Bas van de Kreeke (Soltech). 'Meer steun van onze overheden is wenselijk', aldus Fred Conrads (Evocells).

De Europese afhankelijkheid van Russische fossiele brandstoffen is enorm en onwenselijk. Dat besef is breed ingedaald na het uitbreken van de oorlog in Oekraïne. Europa wil controle over de eigen energievoorziening en de toekomst is duurzaam. In het REPowerEU-plan worden daarom de ambities op het gebied van renewables in de energiemix verhoogd: 45 procent in 2030. Daarmee wordt onder andere een kader gecreëerd voor het aanscherpen van de EU Solar Energy Strategy – 600 gigawatt aan geïnstalleerd omvormervermogen aan het einde van dit decennium. ▶

© Soltech

Taboe

Ook bij het versnellen van de energietransitie is er echter sprake van afhankelijkheid. Producten zoals batterijen en zonnepanelen komen grotendeels uit China en de politieke verhoudingen met dat land komen steeds meer op scherp te staan. Europa wil daarom de productie naar zich toe trekken. 40 procent van de binnenlandse vraag moet in 2030 binnen de grenzen van de Europese Unie (EU) worden gemaakt. Vanuit dat doel presenteerde de Europese Commissie recentelijk de Net-Zero Industry Act. Het voeren van een industriepolitiek is niet langer taboe voor de EU, ook niet voor de lidstaten. Wat betekent dat voor de toekomst van zonnepaneelfabrikanten in België?

Wederopstanding

Soltech startte al in 1989 met de productie van zonnepanelen. Daarmee behoorde het tot de Europese pioniers in pv. Het bedrijf ontkwam echter niet aan de ineensloot van de Europese zonne-energie-industrie toen China de markt overnam. In 2013 werd de stekker uit de productie getrokken en ging het verder als ontwikkelaar van hoogwaardige zonnepanelen op maat, met name voor geïntegreerde toepassingen. In 2021 viel ook het doek voor deze activiteiten. Met het instappen van Bas van de Kreeke, samen met nog 5 investeerders, beleefde het bedrijf echter een wederopstanding. Wat trok hem naar Soltech en hoe hoog ligt de lat?

‘Wij zetten niet in op bulk’

Ondernemershart

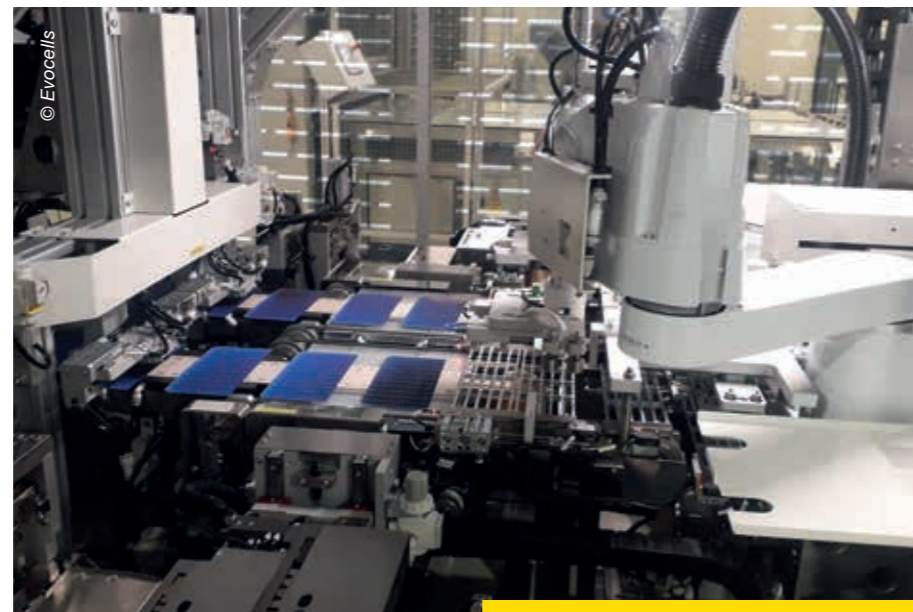
‘Ik kom uit de bouw en infra. Ook in die wereld is de energietransitie en werken aan CO2-neutraliteit een belangrijk thema. Ik was in dat kader al lang geïnteresseerd in de mogelijkheden die zonnepanelen bieden. Toen ik op Soltech stuitte, zag ik een verhaal dat klopte: door pv te integreren in bouwdeelen kun je groene stroom opwekken terwijl je kosten bespaart. Er was op dat vlak al heel veel kennis en ervaring opgebouwd. Daardoor ging ook mijn ondernemershart sneller kloppen. We startten 2 jaar geleden met een ambitieus plan, de bouw van een nieuwe fabriek op Thor Park Genk – de innovatiehotspot op het gebied van duurzame energie in Vlaanderen.’

Mooie niche

Waar de nieuwe productiesite van Soltech al had moeten draaien, is sprake van uitstel. Op 15 juni 2023 is het echter zover en zal de fabriek opstarten. Die heeft een oppervlak van 5.000 vierkante meter en een capaciteit van 10 megawattpiek. Door het bijzetten van een vierde laminator kan de jaarlijkse productie bovendien vrij gemakkelijk worden verhoogd naar 16 megawattpiek. Van de Kreeke erkent dat ook hiermee echter sprake zou zijn van een druppel op een gloeiende plaat in het mondiale solar geweld. Maar hij spreekt tegelijkertijd van een heel mooie niche die grote kansen biedt.

Orderboek

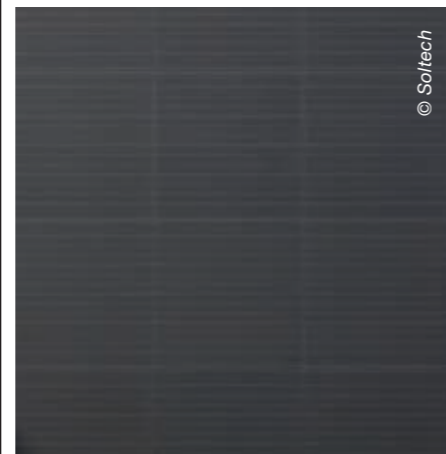
Van de Kreeke: ‘Wij zetten niet in op bulk; de standaard kristallijn siliciumzonnepanelen die de markt overspoelen. We maken esthetisch mooie producten – modules met geprinte folies in allerlei kleuren en patronen en semitransparente laminaten – in allerhande formaten. Die zijn bedoeld voor geïntegreerde toepassingen, bijvoorbeeld in gevels van gebouwen en geluidsschermen langs de weg. Dat doen we middels een vergaand



geautomatiseerd proces. In 2 jaar tijd groeiden we van 7 naar 35 mensen, ons team heeft nu een mooie mix van ervaring en nieuw talent. Ons orderboek is al voor een jaar gevuld. We kijken dus met heel veel vertrouwen naar de toekomst. Er is nog zeer veel zonnepaneelpotentieel, waarbij we bijvoorbeeld ook al nadenken over nieuwe producten zoals tandems met dunnefilm-pv.’

Twijfels

Het verhaal van Fred Conrads is deels vergelijkbaar met dat van Van de Kreeke. Conrads heeft 20 jaar ervaring in corporate management. Hij runt ook zijn eigen bedrijven, bijvoorbeeld in hygiënische panelen voor clean rooms in de voedingsindustrie. Een half jaar geleden nam hij Evocells over, een zonnepaneelfabrikant in Baillonville nabij Durbuy in Wallonië. Dit bedrijf startte in 2013 toen de uitrol van zonnepanelen stakte omdat de Waalse overheid stopte met subsidiëring. Evocells komt voort uit een installatiebedrijf dat ontevreden was met de



3. Over de jaren nam de productie toe, van 6.000 zonnepanelen in 2015 naar 13.000 aan het einde van de coronacrisis, naar 30.000 vorig jaar. Juli aanstaande plaatsen we een nieuwe laminator, zo is het plan. Dat betekent dat we onze capaciteit ruimschoots gaan verdubbelen. Daarnaast openen we in 2024 samen met Socom Group een nieuwe fabriek van 50 megawattpiek in Luxemburg, een land waar men erg hecht aan lokale producten. Ook onze ambitie is dus groot.’

Preferred choice

Op de lijn die Evocells in 2021 in gebruik nam, worden zonnepanelen met M10-zonnecellen geproduceerd. Conrads geeft in dit verband aan dat het bedrijf de opportuniteiten en de stand der techniek in de markt volgt. Hij noemt M10 op dit moment dé preferred choice van installateurs die in de residentiële markt opereren en kleine bedrijfsdaken doen. Daarin

kan Evocells floreren, met als propositie een hoger rendement, minder falen en een langere levensduur. ‘Wij maken gebruik van de beste componenten die verkrijgbaar zijn en testen ieder zonnepaneel dat onze fabriek verlaat’, benadrukt Conrads. In de markt voor grote zonnepaneelenergiesystemen op daken en velden is prijs leading, zo geeft hij aan. Dat roept de vraag op of de consument wel bereid is om een meerprijs te betalen.

‘Wij zitten op de hoek en nemen de telefoon altijd op’

Gevoelig

‘Onze zonnepanelen zijn zo’n 10 tot 15 procent duurder dan die van een first tier-fabrikant uit China’, aldus Conrads. ‘Dat is helemaal niet erg gezien de voordelen, bijvoorbeeld meer zonnestroom

voor de eindgebruiker en minder ongepland en gepland onderhoud voor de installateur. Bovendien is onze service een belangrijk voordeel. Klop maar eens op de deur bij een Chinese fabrikant om aanspraak te maken op fabrieksgarantie of probeer maar eens een zonnepaneel van enkele jaren oud te bemachtigen ter vervanging van een zonnepaneel dat niet meer functioneert... Wij zitten om de hoek en nemen de telefoon altijd op. Er zijn vele mensen die gaan voor onze kwaliteit en die gevoelig zijn voor homemade. Dat is onder de streep natuurlijk een niche, een eindige markt. Hoe groot die is, moet de praktijk uiteindelijk bewijzen.’

5 keer ja

De huidige pv-industrie in België bestaat uit 3 bedrijven: Soltech, Evocells en nog een ‘doorstarter’ – ISSOL, dat zich focust op zonneglas. Is er plaats voor ▶



Betrouwbaar. Krachtig. Made in Germany.

Hoogrendement zonnepanelen van Meyer Burger
nu in de groothandel verkrijgbaar.

 MEYER BURGER



Zoek een distributeur op
www.meyerburger.com/nl

pv-productie in Vlaanderen? Kan wat er is worden opgeschaald, is er ruimte voor verbreding en kan zo'n sector floreren? Van de Kreeke twijfelt daar niet aan. 'Voordat ik in Soltech investeerde en hier als chief executive officer aan de slag ging, heb ik het bedrijf onder de meetlat gelegd op 5 parameters. Is snelle groei mogelijk, is er beschikbaarheid van kapitaal, zijn de producten voldoende, zijn ze duurzaam, is er innovatiekracht? Het antwoord was 5 keer ja. Het kan dus, en dan kijk ik ook naar Nederland. We zijn met een aantal vernieuwende pv-manufacturers, velen staan aan het begin van flinke opschaling vanuit een focus op specifieke kwaliteiten en toepassingen. De kennisinstellingen, bijvoorbeeld TNO en imec, zijn ontzettend sterk in R&D op het gebied van state-of-the-art zonnepanels. We kennen elkaar allemaal en werken samen.'

'Zonnecelproductie is een belangrijke stap naar onafhankelijkheid'

Vruchtbare bodem

Conrads valt Van de Kreeke bij en wijst aanvullend op de ontwikkelingen in de zonne-energiemarkt. Die is volwassen geworden, en hij stelt dat het niet lang zal duren voordat er een vervangingsmarkt ontstaat. 'De uitrol van zonnepanelen gaat nu heel snel. Er is inmiddels ook een grote groep mensen die er wel wat van afweet en bij een tweede ronde kwaliteit centraal zal stellen. Er zijn ook geen subsidies en oorlogen die de energieprijzen opdrijven nodig om de markt te sturen. Zonnepanelen verdienen zich toch wel terug, ook als die wat duurder zijn in aanschaf. Bovendien zullen ook geïntegreerde oplossingen snel mainstream worden. Dat alles is vruchtbare bodem voor Europese pv-fabrikanten, of ze nu gigafabrieken bouwen of in niches opereren.'

Eigen kracht

'We zijn nu getuige van het laatste momentum en de mogelijkheden voor de EU-lidstaten om pv-productie in Europa te ondersteunen.' Dit zei beleidsdirecteur bij European Solar Manufacturing Council (ESMC) Žygimantas Vaičiūnas onlangs in het kader van een oproep om financiële steun toe te wijzen aan de productie van zonnecellen en zon-

nepanelen via nationale herstel- en veerkrachtplannen. Kan de markt het op eigen kracht volgens Van de Kreeke en Conrads? Voelen zij zich voldoende gesteund door hun landelijke en regionale overheden? Van de Kreeke stelt allereerst dat hij gelooft in wat Soltech doet; ondernemen en een specifiek deel van de markt bedienen met specifieke producten. Maar voor die producten is volgens hem ook een uniforme Europese wet- en regelgeving en bewustwording nodig, iets waar nog aan moet worden gewerkt.

grote toegevoegde waarde zijn voor de verdere ontwikkeling van onze bedrijven. Voorlopig is het echter vechten tegen de Chinese Bierkaai.'

Grote gevolgen

'Ik nam Evocells over om verschillende redenen', vertelt Conrads. 'Ik wilde iets doen wat ertoe deed, de wereld wat beter maken. Ik zag een bedrijf waar plezier en kwaliteit wordt gemaakt en respect voor elkaar is, groeimogelijkheden en financieel perspectief voor de lange termijn. Dat wil niet zeggen dat het



Politieke agenda

'In dit kader is ook Enfoil, een van onze bureaus op Thor Park, een interessant bedrijf', aldus Van de Kreeke. 'Deze start-up wil zonnepanelen gaan produceren – halfproducten voor de integratie van pv in allerlei oppervlakken. Dat is een bijzonder kapitaalintensieve onderneming. Maar dat geldt natuurlijk voor alle pv-producenten. Soltech draait mee in diverse gesubsidieerde innovatieprojecten om onze producten en toepassingen naar een hoger niveau te tillen. In zijn algemeenheid denk ik echter niet dat het belang van het opbouwen van een eigen pv-industrie in België hoog op de politieke agenda staat. De federale structuur van ons land helpt daar niet bij. Dat is jammer, want er liggen juist nu grote kansen om daarin te investeren, zowel wat betreft onze energietransitie als economisch. Daarvoor staan alle Europese vlaggen ook op groen. En dan heb ik het niet alleen over zonnepanelen, ook zonnecelproductie in België is mogelijk, en dat is een belangrijke stap naar onafhankelijkheid. Dat zou van ook van

risicooloos is. Zo zijn de juiste besluiten en een goede timing aangaande investeren in technologie cruciaal. Wanneer zet je bijvoorbeeld de stap van perc-technologie naar een volgende generatie zonnecellen? Zit je eraan met je investeringen dan kan dat zomaar grote gevolgen hebben. Daarnaast denk ik dat je als zonnepaneelproducent in België gewoon moet accepteren dat je niet de marges kunt draaien als de grote buitenlandse jongens, hoewel die marges zullen verbeteren met opschaling vanwege de hoge mate van automatisering. Dat is allemaal ondernemen. Tegelijkertijd is meer ondersteuning vanuit de overheid zeer wenselijk. Hernieuwbare energie is de toekomst, het waarmaken van de energietransitie is van levensbelang. Onze sector is een belangrijke steunpilaar van een nieuwe, duurzame economie. Die gaat ook heel veel nieuwe banen opleveren. Wij willen versnellen en zijn daar klaar voor, maar dat kunnen we niet alleen. Het zou dus mooi zijn als de federale en regionale regeringen daar meer in zouden investeren en stabielere zijn in ondersteunend beleid.'